
*Обзор внеочередного собрания
блока IT-компаний
Международного консорциума
«Чистые инновационные технологии»*

10 декабря 2019 года состоялось заседание научно-инновационного блока партнеров Международного консорциума «Чистые инновационные технологии» («СИТ»). Были приглашены компании, специализирующие на IT и иных современных разработках с целью активизации их деятельности. Заседание началось со вступительного слова **Смолянова Владимира Михайловича, Председателя Наблюдательного совета Консорциума**, который кратко рассказал о действующей на сегодняшний день структуре партнеров «СИТ», сформированной продуктовой линейке и компетенциях, которые уже вызывают у потенциальных заказчиков явный интерес.

Сформированы компетенции и продуктовые линейки для:

- ✓ регионов, в т.ч. нефтедобывающих, областей и т.п.,
- ✓ предприятий железнодорожного транспорта.

Приступили к подготовке аналогичных материалов для машиностроительных компаний.

В этом году очень активно работаем с Крымом, началась работа с Представительствами Республики Саха (Якутия) и Республики Коми по организации взаимодействия и поиску интересующей их продукции. Будем вести работу и продвигать наши интересы в этих регионах.

Следующим очень интересным направлением, по которому проводится работа, является Греция. Уже регистрируется компания, которая будет работать с Консорциумом в Европе, со штаб-квартирой в Афинах. Также.

Особенно Владимир Михайлович отметил, что на сегодняшний день нам понятно, чем занимаются многие компании-производители товаров. Но нам также очень важно понимать какую продукцию, в частности, услуги современных передовых IT компаний-разработчиков, мы можем предложить на рынок. Какие партнеры предлагают конечный продукт, а какие разработки требуют доработки и инвестирования.

Далее Владимир Михайлович передал слово **Касаю Роману Алексеевичу, Генеральному директору ООО «СОВРАС»**, который рассказал о направлениях деятельности своей компании, в числе которых:

- ✓ промышленная автоматика,
- ✓ производство силовых шкафов до 3500А, компрессорных установок, в т.ч. для обдува стрелочных переводов,
- ✓ инженерное сопровождение – работа как по имеющимся у заказчика схемам, так и составление их своими силами,
- ✓ программирование,
- ✓ пуско-наладка оборудования.

К преимуществам ООО «СОВРАС» можно отнести наличие собственного производства, а также готовность и наличие соответствующего квалифицированного персонала для выполнения работ «под ключ».

Следующим о своей деятельности поведал присутствующим **Федотов Михаил Иванович, Генеральный директор ООО «ПроАйТи»**. На сегодняшний день основными направлениями деятельности которого являются:

- ✓ предоставление в аренду вычислительного оборудования (сервис-провайдер),
- ✓ сервисный инжиниринг,
- ✓ предоставление каналов связи,
- ✓ разработка и предоставление программного обеспечения 1С и обслуживание данных объектов
- ✓ и т.п.

Михаил Иванович поддержал идею Владимира Михайловича делиться с партнерами своими компетенциями, информацией, как минимум, об известных заказчиках, а также объединить усилия и подготовить единое портфолио для IT-компаний. Это важно в том числе, чтобы выглядеть более привлекательно для потенциальных интересантов, с которыми ведутся переговоры.

Далее выступил **Копытов Дмитрий Олегович, Генеральный директор ООО «Сейф сити 112»**. Сферой деятельности компании является проектирование и монтаж систем безопасности, в частности пожарной, систем видеонаблюдения, охраны с тревожной сигнализацией и т.п., на готовом объекте с учетом всех имеющихся особенностей и оборудования. В этом году запустили мониторинговый центр для удаленного отслеживания работы систем безопасности. Операторам центра сводятся с различных объектов сигналы через различные каналы связи. В обязанности сотрудников центра в случае необходимости входит выбор и направление служб (МЧС, полиция или ЧОП) в ответ на вызов. ООО «Сейф сити 112» работает с большим количеством предприятий различного размера, в т.ч. с банками, ресторанами и т.п. В работе используется программное обеспечение (ПО) компании Senord. На сегодняшний день занимаются внедрением в систему ПО для обслуживания ЖКХ. Взаимодействуют с компаниями, предоставляющими облачные пространства.

Китаев Виталий Александрович представил холдинг компаний, занимающихся разработкой сложных систем различной направленности.

Первая компания, **руководителем** которой является **PixTrick**, занимается разработкой компьютерного зрения, роботов, дополненной реальности, систем навигации в части как «железной» составляющей, так и программного обеспечения. Рынок сбыта таких разработок достаточно широк – от мобильных приложений до автономного движения роботов, или видеоаналитика и т.п. Например, был реализован проект помощи слепым людям. Разработанная система позволяет обнаруживать препятствия впереди в режиме реального времени на низко вычислительных носимых платформах и подсказывает, как обойти эти препятствия.

Примеры проектов систем навигации, которыми занималась компания **PixTrick**:

- антиугонная система для автомобилей;
- система для слепых людей - оффлайн навигация с точностью сигнала до 5 м без привязки к мобильным сетям, она отлично себя проявила на Манхэттене несмотря на плотную застройку, железобетонные стеклянные здания с высокой степенью отражения сигнала;
- система автономной навигации дронов для инспекции строительства или каких-либо крупных объектов, например, самолетов.
- электроника для компании «Диаконт» для обработки сигналов робота, который проводил диагностику труб;

- система наполненной реальности и аналитики для футбола;
- оптико-телевизионная система для контроля положения контейнеров для атомных электростанций;
- система «Контур-2» для обеспечения космической деятельности в части исследования и освоения планет Солнечной системы, а именно создания канала связи «Космос-Земля».

Также, компания работает в сфере консалтинга инновационных компаний по оптимизации текущих расходов и привлечению новых средств под разработки.

Вторая компания, «**Воденишарк**» – дизайн-конструкторское бюро, занимающееся промышленным дизайном, разработкой электроники и постановкой результатов работы на производство. Выполняю полный цикл по созданию кого-то объекта от идеи до реализации (внедрения в производство), и даже имеется возможность осуществления продаж. Офисы имеются в Сан-Франциско (США), Берлине (Германия), Шеньчжене (Китай), а также Санкт-Петербурге (Россия, основной центр по разработке).

Примеры проектов:

- мини камеры (например, для блогеров), которые можно использовать везде благодаря их дизайну, форме и гибкости установки на любой практически поверхности;
- специальный брелок который помещается в бардачок, что позволяет (для компании SIXT, оказывающей услуги по прокату автомобилей);
- система Cherry Home, основанная на компьютерном зрении, для контроля от падения пожилых людей (дизайнерское решение);
- система умного дома для визуального расширения картинки, подходит к любому телевизору, под любую диагональ, с возможностью интеграции через HDMI до 4 устройств

И, третья компания, «Маэко» занимается разработкой систем умного дома, умного города, умного производства. С помощью установленных датчиков данные передаются пользователю. Например, эта система позволяет определить, падала ли коробка в процессе транспортировки, вскрывалась ли бутылка до момента ее приобретения покупателем или письмо до доставки его получателю и т.п. Также может быть разработан вариант, когда в процессе (в момент какого-то события), например, открытия чего-то, данные будут попадать к заинтересованному лицу и нарушение будет выявлено в момент его совершения. Система может выполнять контроль вибрации, открытия, температур, CO₂ и т.п.

Следующим выступил **Генкин Владимир Евгеньевич, Директор ООО «Политех-консалт»**. Компания имеет три основные направления деятельности:

- 1) комплексный инновационно-технологический консалтинг, преимущественно, промышленных предприятий;
- 2) управленческий консалтинг;
- 3) стратегическое планирование.

В рамках взаимодействия с предприятиями, стремящимися повысить эффективность своей деятельности и продвинуться на рынке комплексно или в каком-то конкретном направлении, сначала проводится аудит. На втором этапе формулируется и предоставляется заказчику предложение по улучшению ситуации с указанием конкретных методов и технологий, которые предлагается применять. Экспертами выступают сотрудники политехнического университета. Сейчас экспертная база расширяется путем привлечения сторонних компаний, обладающих необходимыми компетенциями для

расширения возможностей реализации тех или иных проектов. После завершения работы и выдачи заказчику предложений, проводится также обучение персонала рассмотренной компании.

Основным инструментом стратегического планирования являются форсайт сессии. По сути, это прогнозирование ситуации на длительный промежуток времени в быстро меняющейся бизнес среде.

В заключение встречи, Владимир Михайлович предложил Китаеву Виталию Александровичу возглавить IT-разработчиков. Был определен следующий **порядок дальнейших действий** по **развитию** блока данных компаний и **вопросов**, которые требуется **проработать**:

- 1) Определить наилучший вариант размещения компетенций IT-компаний-разработчиков и других партнеров Консорциума, выполняющих работы и предоставляющих услуги. Один из вариантов, предложенный во время встречи, - перечень с раскрывающимися в более подробную информацию пунктами с помощью гиперссылок. Возможно, имеет смысл создать отдельную папку компетенций IT-компаний «**CIT**».
- 2) Определить вариант наиболее эффективного осуществления коммуникаций между партнерами.
- 3) Создать форму обратной связи на сайте (запроса), в которую потенциальные заказчики могли бы написать.
- 4) Создать внутренний закрытый раздел сайта для обсуждения партнерами совместных проектов и возможностей.
- 5) Запросить референц-листы у партнеров.
- 6) Определить порядок выступления на круглых столах – темы и с какими компаниями в одном круглом столе IT компаниям имеет смысл выступать.
- 7) Оценить необходимость проведения фокусных круглых столов. Предложить партнерам предоставить информацию о темах и интересных актуальных проектах, с которыми они хотели бы выступить на круглых столах.
- 8) Определить возможность и порядок приглашения заказчиков на круглые столы. Было высказано опасение, что совместные круглые столы только из разработчиков скорее всего будут не интересны.
- 9) Добавить компетенции Романа Алексеевича Косая в Компетенции для предприятий железнодорожной сферы.